



Karrierechance „Vertrieb von Rohstoffen und Additiven“

Wir sind ein international tätiges Handelshaus und vertreten seit über 30 Jahren exklusiv in Europa internationale Hersteller von Rohstoffen und Additiven für Farben & Lacke, Kunststoffe, Pharma und Lebensmittel.

Wir gewährleisten mit unserer ausgefeilten Logistik, hoher Servicequalität sowie kurzen Lieferzeiten auf Basis langfristiger Lieferverträge eine qualitativ hochwertige, effiziente und kundennahe Distribution und tragen damit nicht nur zum Erfolg unserer Lieferanten sondern auch unserer Kunden bei.

Als inhabergeführtes Unternehmen ist Kontinuität ein Schlüsselwort für unser unternehmerisches Handeln. Wir zeichnen uns durch Kompetenz, Offenheit und gegenseitiges Vertrauen aus und zwar gleichermaßen gegenüber unseren Mitarbeitern, Kunden und Lieferanten.

Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams suchen wir einen jungen oder erfahrenen

Sales Manager Germany (m/w/d)

zum weiteren Auf- und Ausbau unserer Kundenbeziehungen in Deutschland.

In dieser Funktion sind Sie verantwortlich für die:

- Neukundenakquise
- Betreuung und Entwicklung von Bestandskunden in Deutschland
- Technische Produkt- und Anwendungsberatung
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- Vertragsverhandlungen mit Kunden und Lieferanten
- Lieferantenentwicklung und -gewinnung

Das bringen Sie für diese Position mit:

- Eine kfm. oder chem. techn. Ausbildung
- Mehrjährige Berufserfahrung im B2B-Vertrieb, idealerweise in der Chemie- oder Coatingsindustrie
- Verständnis für techn. Zusammenhänge
- Erfahrung in der Preis- und Vertragsverhandlung
- Erfahrung in der Kundenbetreuung

Das können Sie von uns erwarten:

- Eine interessante, herausfordernde und verantwortungsvolle Aufgabe mit umfangreichen Gestaltungsmöglichkeiten
- Eigenverantwortliches und selbstständiges Arbeiten mit internationaler Ausrichtung
- Ein attraktives Gehaltspaket inklusive Dienstwagen, auch zur privaten Nutzung
- Die Möglichkeit zur persönlichen Weiterentwicklung in einem gut organisierten und zukunftsorientierten Unternehmen

Wenn wir Ihr Interesse gewinnen konnten, sollten Sie mit unseren Beratern über Ihre persönlichen Chancen und Perspektiven in unserem Unternehmen sprechen.

Gerne stehen Ihnen Herr **Dipl.-Betriebswirt (FH) Thomas Leininger** und Frau **Kornelia Schmidt**, Telefon +49 (0)2632 / 9570220, für weitere Informationen zur Verfügung, montags und dienstags zusätzlich bis 20.00 Uhr.

Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen erreichen uns unter Angabe der **Kennziffer 202205** über

WALBURG Consulting · Active Management- und Personalberatung

Dr.-Friedrich-Schadeberg-Str. 2

D-56626 Andernach

Email: info@walburg-consulting.de

Telefon +49 (0)2632 / 957022-0

www.walburg-consulting.de

Wir freuen uns auf ein vertrauliches Gespräch mit Ihnen und garantieren strikte Diskretion.