



Karrierechance „Dicht-/ Harzsysteme“

Wir sind ein international ausgerichtetes Familienunternehmen und entwickeln, produzieren und verarbeiten reaktive Kunststoffsysteme auf Basis von Polyurethan, Epoxid und Silikon. Unseren Kunden bieten wir individuelle Produkte und Lösungen zum Dichten, Kleben, Isolieren, Vergießen, Schützen und Gestalten.

Als Technologietreiber sind wir Innovationsführer und bieten höchste Qualität, absolute Kunden- und Marktorientierung und sichern somit national und international unsere herausragende Marktstellung. Effiziente Produktionsverfahren sowie hochqualifizierte Mitarbeiter sorgen für unseren Vorsprung am Markt und sind Grundlage für Wachstum und Unternehmenserfolg, heute und in der Zukunft.

Um den Erfolg unseres Unternehmens auch zukünftig zu gewährleisten, suchen wir für die nachfolgende Position einen engagierten und qualifizierten

Sales Manager (m/w)

als Motor für den Ausbau unserer internationalen Vertriebsaktivitäten an industrielle Verarbeiter.

Ihre Aufgaben

- Verkäufliche und fachtechnische Betreuung der Kunden und neu zu gewinnender Kunden
- Weiterer Auf- und Ausbau des internationalen Vertriebs in Zusammenarbeit mit Vertriebspartnern
- Akquisition und Umsetzung von Kundenprojekten
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung, Strategieentwicklung

Ihr Anforderungsprofil

- Chemisch / technische Fach- oder Hochschulausbildung
- Berufserfahrung im Vertrieb von chemisch- technischen Produkten, idealerweise von Polyurethan, Epoxid oder Silikon bzw. von Reaktionsharzen
- Erfahrung im Projektmanagement
- Kommunikations- und Präsentationsfähigkeit
- Sehr gute Englischkenntnisse

Wenn Sie gerne eigenverantwortlich und kundennah arbeiten, den Willen zu Erfolg und beruflicher Entwicklung in einem auf Zukunft ausgerichteten Mittelstandsunternehmen mitbringen, sollten Sie mit unseren Beratern über Ihre persönlichen Chancen und Perspektiven sprechen.

Herr Dipl.-Betriebswirt (FH) Thomas Leininger und Frau Anja Schau, Telefon +49 (0)2622 / 92233-0, geben Ihnen gerne weitere Informationen, montags und dienstags zusätzlich bis 20.00 Uhr.

Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen als Sales Manager erreichen uns unter Angabe der Kennziffer **M201802** über

WALBURG Consulting

Active Management- und Personalberatung

Vierwindenhöhe 75 • D-56170 Bendorf • Telefon +49 (0)2622 / 92233-0

Internet: www.walburg-consulting.de Email: info@walburg-consulting.de

Wir freuen uns auf das Gespräch mit Ihnen und garantieren strikte Diskretion.


WALBURG CONSULTING
ACTIVE MANAGEMENT-UND PERSONALBERATUNG