

## Anlage A

### Stellenbeschreibung

- **Key Account Manager for Vehicle Technology (m / w / d)**

---

#### 1. Stellenbezeichnung

Key Account Manager for Vehicle Technology

#### 2. Stellenziel

- Internationaler Ausbau des Geschäftsbereichs Metal Coatings für PKW / LKW im Bereich Fahrzeugtechnik
- Unterstützung und Anleitung der nationalen und internationalen Vertriebsmitarbeiter (Bemusterung, Laborprojekte, fachliche Beratung, übergeordnete Kundenbetreuung, Zielkundenfestlegung, etc)

#### 3. Hauptaufgaben

- Zentraler Ansprechpartner der HQ (Einkauf / Technik) unserer Schlüsselkunden
- Führung unserer Handelspartner / regionalen Vertriebsleiter in Bereich Fahrzeugtechnik
- Neukundenakquise
- Identifikation von Wachstumsmärkten
- Entwicklung von Vertriebs-Strategien / Marketing
- Organisation und Durchführung von Messen
- Kontaktpflege zur GL, Werksleiter, Einkaufsleitern und Produktionsleitern der Kunden
- Vorbereitung von Kundenevents / Schulungen
- Selbstständige Durchführung von globalen Preisverhandlungen
- Budget-Erstellung und Umsatzverantwortung
- Kontaktpflege zu unseren Partnern im Anlagenbau
- Vorbereitung von Lackfreigaben gemeinsam mit unseren Kunden /Prüfinstituten
- Enge Zusammenarbeit mit Labor / Anwendungstechnik
- Identifikation neuer innovativer Beschichtungssysteme

#### 4. Organisation

##### a) **Unterstellung**

Bericht an den Managing Director / Chief Sales Officer

##### b) **Überstellung**

Fachlich zugeordnete Mitarbeiter