

## Stellenbeschreibung

### • **Vertriebsleiter Industrial Coatings (m/w/d)**

---

#### 1. **Stellenbezeichnung**

Vertriebsleiter Industrial Coatings

#### 2. **Stellenziel**

Verantwortlich für das Erreichen der vereinbarten Absatz-, Umsatz- und Vertriebsziele im In- und Ausland sowie Führung der Außendienstmitarbeiter und Vertriebspartner

#### 3. **Hauptaufgaben**

- Verfolgung und Realisierung der operativen Absatzziele
- Ausbau und Entwicklung der Marktposition des Unternehmens auf Grundlage der Analyse des Marktes und relevanter Markttrends
- Aktive Gestaltung und kontinuierliche Verbesserung der Vertriebsprozesse unter Ableitung von Vertriebsstrategien sowie deren Umsetzung
- Steuerung des Vertriebsapparates und des direkten Key-Accountings bei ausgewählten Kunden
- Erarbeitung und Umsetzung der strategischen Unternehmensziele unter voller Ergebnisverantwortung
- Vertriebsplanung und Umsetzung der gemeinsamen erarbeiteten Zielvorgaben und Strategien zur Erreichung der Unternehmensziele
- Beobachten und Erkennen aktueller und zukünftiger technologischer Trends im Markt sowie Wettbewerbsanalysen
- Marketing, Messen
- Mitarbeiterführung
- Budget, Controlling, Reporting

#### 4. **Organisation**

##### a) **Unterstellung**

Der Vertriebsleiter berichtet an den Geschäftsführer

##### b) **Überstellung**

Der Vertriebsleiter führt den Vertriebsaußendienst, bis zu 70 MA