



### Karrierechance Vertrieb Druckfarben

Wir sind ein mittelständisches konzernunabhängiges Unternehmen der Druckfarbenindustrie und entwickeln, produzieren und vermarkten Inkjet- und wasserbasierte Druckfarben für industrielle Anwendungen im Dekor-, Tapeten- und Verpackungsdruck.

Mit unseren Lacksystemen stehen wir seit der Gründung unseres Unternehmens für technische Kompetenz, höchste Produktqualität, industrielle Problemlösungen und einen kundenorientierten Service. Den unterschiedlichsten Anforderungen unserer Kunden entsprechen wir mit passgenauen Entwicklungen und Lösungen. Grundlage unseres Erfolges bilden dabei unsere kreativen und erfahrenen Mitarbeiter.

**Zur Verstärkung unserer Vertriebsaktivitäten in Deutschland und Europa suchen wir einen**

## Technical Sales Manager International (m/w/d)

**zum weiteren Auf- und Ausbau unserer Marktposition.**

#### Ihre Aufgaben

- Vertrieb von Druckfarben und Hilfsmitteln
- Kaufmännische und technische Kundenbetreuung
- Neukundenakquise
- Ausbau des Export-Geschäftes
- Umsetzung techn. Kundenanforderungen in marktfähige Produkte
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- Marketing und Messen

#### Ihr Anforderungsprofil

- Chemisch-technische, drucktechnische oder kaufmännische Fach-/ Hochschulausbildung
- Erfahrung im Vertrieb von Coatings, idealerweise von Druckfarben
- Kenntnisse der abnehmenden Industrien
- Hohe Kundenorientierung
- Hohe Eigenmotivation und selbstständige Arbeitsweise
- Sehr gute Englischkenntnisse

Wenn Sie Interesse an der verantwortlichen und eigenständigen Betreuung einer Vertriebsregion haben und gerne selbstständig Kunden entwickeln wollen sowie ein gutes Betriebs- und Arbeitsklima mit kurzen Entscheidungswegen schätzen, sollten Sie mit unseren Beratern über Ihre persönlichen Chancen und Perspektiven in unserem Unternehmen sprechen.

Herr **Dipl.-Betriebswirt (FH) Thomas Leininger** und Frau **Anja Schau**, Telefon **+49 (0)2632 / 957022-0**, geben Ihnen gerne weitere Informationen, montags und dienstags zusätzlich bis 20.00 Uhr.

Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen als **Technical Sales Manager International** erreichen uns unter Angabe der Kennziffer **201909** über

**WALBURG Consulting**

**Active Management- und Personalberatung**

**Dr.-Friedrich-Schadeberg-Str. 2 • D-56626 Andernach • Telefon +49 (0)2632 / 957022-0**

**Internet: [www.walburg-consulting.de](http://www.walburg-consulting.de) Email: [info@walburg-consulting.de](mailto:info@walburg-consulting.de)**

**Wir freuen uns auf das Gespräch mit Ihnen und garantieren strikte Diskretion.**