



## Karrierechance Vertrieb Spezialchemie

Wir sind ein etablierter weltweit tätiger Hersteller von Spezialchemikalien und entwickeln, produzieren und vermarkten seit einem halben Jahrhundert eine breite Palette von funktionalen Zusatzstoffen mit Schwerpunkt technische Konservierung und Materialschutz.

Unsere qualitativ hochwertigen Produkte und Technologien ermöglichen uns, die ständig wachsenden Anforderungen unserer Kunden zu erfüllen und damit die Herstellung hochwertiger und umweltfreundlicher Endprodukte in unterschiedlichen Industriebranchen zu ermöglichen.

**Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams suchen wir einen erfahrenen**

## Senior Sales Manager Central Europe (m/w/d)

**als strategischen Kopf und operativen Motor für den weiteren Ausbau unseres Geschäftes.**

### Ihre Aufgaben

- Pflege und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen
- Kfm. und techn. Kundenbetreuung
- Persönliche Betreuung aller Key-Kunden
- Neukundenakquise
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- Marketing und Messen

### Ihr Anforderungsprofil

- Chemisch / technische oder kaufmännische Ausbildung
- Mind. 5 Jahre Erfahrung im Vertrieb von erklärungsbedürftigen Spezialchemikalien, vorzugsweise Bioziden für die Lack-, Farben-, Klebstoffindustrie oder Konservierungsmitteln für die Kosmetikindustrie
- Kenntnisse der abnehmenden Industrien
- Sehr gute Englischkenntnisse

Wenn Sie gerne kundennah und ergebnisorientiert arbeiten, selbstständig Kunden entwickeln wollen, über Führungserfahrung verfügen und den Willen zu Erfolg und persönlicher Entwicklung in einem global operierenden Unternehmen mitbringen, sollten Sie mit unseren Beratern über Ihre persönlichen Chancen und Perspektiven in unserem Unternehmen sprechen

Herr **Dipl.-Betriebswirt (FH) Thomas Leininger** und Frau **Anja Schau**,  
Telefon +49 (0)2622 / 92233-0, geben Ihnen gerne weitere Informationen,  
montags und dienstags zusätzlich bis 20.00 Uhr.

Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen als **Senior Sales Manager Central Europe** erreichen uns unter Angabe der Kennziffer **201902** über

**WALBURG Consulting**

**Active Management- und Personalberatung**

Vierwindenhöhe 75 • D-56170 Bendorf • Telefon +49 (0)2622 / 92233-0  
Internet: [www.walburg-consulting.de](http://www.walburg-consulting.de) Email: [info@walburg-consulting.de](mailto:info@walburg-consulting.de)

Wir freuen uns auf das Gespräch mit Ihnen und garantieren strikte Diskretion.