



Karrierechance Vertrieb Spezialchemie

Wir sind ein etablierter weltweit tätiger Hersteller von Spezialchemikalien und entwickeln, produzieren und vermarkten seit einem halben Jahrhundert eine breite Palette von funktionalen Zusatzstoffen mit Schwerpunkt Konservierung und Materialschutz.

Unsere qualitativ hochwertigen Produkte und Technologien ermöglichen uns, die ständig wachsenden Anforderungen unserer Kunden zu erfüllen und damit die Herstellung hochwertiger und umweltfreundlicher Endprodukte in unterschiedlichen Industriebranchen zu ermöglichen.

Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams suchen wir den erfahrenen

Regional Sales Manager (m/w)

zum weiteren Auf- und Ausbau unseres Geschäftes in Deutschland und benachbarten Ländern.

Wenn Sie - auf Basis einer technischen oder kaufmännischen Ausbildung - über Erfahrung im Vertrieb von erklärungsbedürftigen Produkten für die Lack-, Farben- und Klebstoffindustrie verfügen, gerne kundennah und ergebnisorientiert arbeiten, selbstständig Kunden entwickeln wollen sowie den Willen zu Erfolg und persönlicher Entwicklung in einem global operierenden und arbeitenden Unternehmen haben, sollten Sie mit unseren Beratern über Ihre persönlichen Chancen und Perspektiven in unserem Unternehmen sprechen.

Herr **Dipl.-Betriebswirt (FH) Thomas Leininger** und Frau **Anja Schau**, Telefon +49 (0)2622 / 92233-0, geben Ihnen gerne weitere Informationen, montags und dienstags zusätzlich bis 20.00 Uhr.

Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen erreichen uns unter Angabe der **Kennziffer M201721** über

WALBURG Consulting • Active Management- und Personalberatung
Vierwindenhöhe 75 • D-56170 Bendorf • Telefon +49 (0)2622 / 92233-0 • Fax +49 (0)2622 – 3411
Internet: www.walburg-consulting.de • Email: info@walburg-consulting.de

Wir freuen uns auf das Gespräch mit Ihnen und garantieren strikte Diskretion.